

Die WBA | Bauhaus Weiterbildungsakademie Weimar e.V. (WBA) ist ein Institut an der Bauhaus-Universität Weimar. Sie entwickelt und organisiert seit mittlerweile fast 30 Jahren berufsbegleitende, wissenschaftliche Weiterbildungsformate wie Masterstudiengänge, Zertifikatsstudien, internationale Weiterbildungen und Tagungen/Kongresse sowie Tagesseminare. Dabei kooperiert sie als freier Träger der Erwachsenenbildung eng mit der Bauhaus-Universität Weimar, anderen Hochschulen und weiteren Partnern aus Industrie und Wirtschaft.

In diesem Rahmen ist im Team der WBA zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine Stelle als

Account/Sales Manager (m/w/d) für Weiterbildungen

zu besetzen. Die wöchentliche Arbeitszeit liegt (zunächst) bei 20 Stunden.

Ihre zukünftigen Aufgaben sind:

- Vertrieb des bestehenden Weiterbildungsportfolios
- Kundenakquise
- Marktrecherche und -forschung für bestehende und zukünftige Weiterbildungsangebote sowie hinsichtlich potentieller Tagungs- und Kongressveranstalter
- Zielgruppenrecherche und -analyse
- Strategische Weiterentwicklung von Kundenbeziehungen
- Aufbau von Netzwerken mit möglichen Kooperationspartnern (z. B. Unternehmen, Institutionen, öffentliche Hand)
- Teilnahme an branchenspezifischen Messen
- Aufzeigen von Optimierungspotential in den Bereichen Angebot, Marketing, Zielgruppe und Vertrieb

Dieses Anforderungsprofil zeichnet Sie aus:

- Akademischer Hochschulabschluss z. B. in Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftswissenschaften, Marketing oder Sales Management, Kommunikationswissenschaften, Produktmanagement oder
- kaufmännische Ausbildung mit Schwerpunkt Vertrieb oder Marktforschung oder
- vergleichbare mehrjährige Berufserfahrung mit entsprechenden nachweisbaren Referenzen (Quereinsteiger erwünscht)
- Zuverlässige, selbständige/-organisierte, strukturierte, vorausschauende und präzise Arbeitsweise, sehr gute Auffassungsgabe
- Kommunikationsstärke in Wort und Schrift, Verhandlungsgeschick, Zielorientierung
- Hohe Flexibilität und Anpassungsfähigkeit
- Reisebereitschaft
- Sehr gute zielgruppengerechte Präsentationsfähigkeiten



WBA | Bauhaus Weiterbildungsakademie Weimar e.V.
Institut an der
Bauhaus-Universität Weimar

Coudraystraße 13A
99423 Weimar

Telefon +49 (0) 3643 58 42 25
Fax +49 (0) 3643 58 42 26

info@wba-weimar.de
www.wba-weimar.de

WBA | Bauhaus Weiterbildungsakademie Weimar e.V.
Eingetragen im Vereinsregister
Amtsgericht Weimar VR 130613

Vorsitzende des Vorstands:
Dipl.-Kulturwiss. (Medien)
Gudrun Kopf

Steuernummer: 162/141/01703

- Sicherer Umgang mit MS-Office-Produkten, insbesondere Word, Excel, Power Point
- Sehr gute deutsche und gute englische Sprachkenntnisse in Wort und Schrift
- Erfahrung in kunden- und umsatzorientierter Arbeitsweise

Die zu besetzende Stelle ist eine Querschnittsaufgabe über Projekte und Zuständigkeiten (z. B. Projektentwicklung, Marketing, Finanzen) hinweg. Sie erfordert daher ein hohes Maß an Team- und Kommunikationsfähigkeit sowie Serviceorientierung auch in Stresssituationen. Wenn Sie neben Ihrer Leidenschaft für Vertrieb Freude am Umgang mit verschiedenen Projektpartnern mitbringen, sind Sie bei uns richtig. Wir stellen Sie uns als eigenverantwortlich handelnde Person vor, die sehr zielgerichtet arbeitet und unternehmerisch denkt. Wir bieten Ihnen ein faires und leistungsorientiertes Gehalt sowie ein attraktives, universitätsnahes Arbeitsumfeld mit engagierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern.

Unser Angebot an Sie:

- Leistungsgerechte Vergütung entsprechend der persönlichen Voraussetzungen (inklusive Jahressonderzahlung, monatliche steuerfreie Gutscheine)
- Möglichkeit zum E-Bike-Leasing über den Arbeitgeber
- Jährliche Teamausflüge
- Arbeitsfreie Tage am 24.12. und 31.12.
- Flexible Arbeitszeitmodelle (Gleitzeit und Home-Office)
- Zentraler Arbeitsplatz in der Bauhaus- und Klassikerstadt Weimar mit guter Verkehrsanbindung
- Mitarbeiterrabatt in Mensa und Cafeterien an der Bauhaus-Universität Weimar
- Fortbildungsmöglichkeiten

Bei Fragen zu dieser Ausschreibung wenden Sie sich bitte gern an Herrn Jürgen Schneider
(juergen.schneider@uni-weimar.de).

Bitte fügen Sie Ihrer Bewerbung folgende Dokumente bei: Anschreiben, Lebenslauf, ggfs. Nachweise über Ihren Studienabschluss, Arbeitszeugnisse sowie Ihre Gehaltsvorstellung* und senden diese bitte per E-Mail in einer Datei bis zum **13.04.2025** an:

bewerbung@wba-weimar.de

Betreff: Account/Sales Manager (m/w/d) für Weiterbildungen

*Die Bauhaus Weiterbildungsakademie Weimar e.V. ist ein privater Bildungsträger und unterliegt nicht dem Tarifvertrag des öffentlichen Dienstes.

Die Auswahlgespräche finden voraussichtlich am **Do. 24.04. oder Fr. 25.04.2025** statt. Bitte halten Sie sich diese Termine für eine evtl. persönliche Vorstellung frei.

Datenschutz

Mit der Abgabe der Bewerbung ist gleichzeitig das Einverständnis erteilt, dass vorübergehend die für das Auswahlverfahren erforderlichen personenbezogenen Daten gespeichert und verarbeitet werden. Nach Abschluss des Verfahrens werden die Daten und Bewerbungsunterlagen unter Beachtung der gesetzlichen Bestimmungen vernichtet.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.